

UDO GAST

Erfolg braucht Verantwortung



Business Coach • Unternehmer • Mentor • Speaker



ERFOLG BRAUCHT
VERANTWORTUNG



GERMAN SPEAKERS
ASSOCIATION
GERMANY AUSTRIA SWITZERLAND

Keynotes - Bewegen • Berühren • Begeistern



Erfolg braucht Verantwortung Gemeinsam Zukunft gestalten

Verantwortung ist einer der Schlüssel zur Bewältigung globaler Herausforderungen. Doch wie sieht das in der Praxis aus? „Ich war's nicht!“ Verantwortung zu verweigern wird schon in der Bibel beschrieben und ist so alt wie die Menschheitsgeschichte. Udo Gast beleuchtet, warum es uns so schwer fällt, für etwas einzustehen, obwohl wir eigentlich die besten Voraussetzungen dafür mitbringen. Dafür führt er drei Gründe an. Wie profitieren Unternehmen am besten von Verantwortung und wie begeistern sie ihre Mitarbeiter dafür? Mit Leichtigkeit, Humor und Praxistipps lässt uns der Redner teilhaben an seinen vielfältigen Erfahrungen.

Beziehungszauber - aus Fremden werden Freunde... werden Fans

Eine vertane Chance kommt nicht wieder zurück. Dabei kann es so einfach sein, einen Kontakt zu knüpfen und eine langfristige Beziehung zu etablieren. Das gilt nicht nur auf der persönlichen Ebene, sondern auch im Business Kontext. Beziehungsaufbau unterliegt einer Systematik. Wie man die nutzen kann, erfahren Sie in diesem Vortrag. Wie schaffen es einige Unternehmen, ihre Kunden in einem globalisierten Markt mit hohem Wettbewerbsdruck über Jahre an sich zu binden? Lernen Sie fünf Arten der Kundenbindung kennen. Begleiten Sie Ihre Kunden auf allen Stationen vom Erstkontakt bis zum begeisterten Fan.

Mission, Vision, Purpose – Ihre Zukunftsinvestition?

Sie wollen mit Ihrem Unternehmen oder persönlich erfolgreich sein? Dann finden Sie Ihr *why*, Ihren *purpose*. Sie brauchen eine Vision, eine Mission, am besten alles zusammen. Sind das nicht alles nur Expertenphrasen? Was steckt wirklich dahinter und was macht den Unterschied aus? Erfahren Sie, wie Sie diese Begriffe praxisnah und pragmatisch mit Leben füllen können. Damit verschaffen Sie sich einen Wettbewerbsvorteil und machen Vision und Mission zu Ihrer wichtigsten Zukunftsinvestition.

Unternehmensführung und persönliche Entwicklung in Krisen

In diesem Vortrag erhalten Sie fesselnde Impulse, die zeigen, wie Krisen als Katalysator für persönliches und unternehmerisches Wachstum dienen können. Anhand seiner persönlichen Erfahrungen mit Existenzkrisen, Misserfolgen und nachhaltigen Resultaten aus über 30 Jahren Unternehmerleben beleuchtet Udo Gast, wie kritische Situationen genutzt werden können, um Stärken zu entwickeln und Innovation zu fördern. Er teilt lehrreiche Geschichten und präsentiert Strategien, die seine Zuhörer dazu inspirieren, Herausforderungen proaktiv zu begegnen und aus jeder Krise gestärkt hervorzugehen. „*Wissen to Go*“ für Unternehmer, Führungskräfte und jeden, der sich mit Herausforderungen und persönlichen Wachstumsprozessen auseinandersetzt.

Unternehmen begleiten

Das EVA Prinzip© - Unternehmenserfolg mit System

- ADAM war gestern – Warum Unternehmen heute EVA brauchen
- Die sechs Kernelemente des Erfolges und warum die Reihenfolge so entscheidend ist
- Vision, Mission und Strategie – So schaffen Sie ein Fundament für erfolgreiche Unternehmensentwicklung
- Das EVA-Modell – Ein Navigationssystem, das Unternehmer mit acht Bausteinen auf Erfolgskurs bringt
- Wertekultur – Wie Werte den Unternehmenswert steigern



Unternehmensnachfolge richtig planen

- 2,4 Millionen Beschäftigte in Familienunternehmen suchen neue „Eltern“ (ifM 2018)
- Nachfolgeregelung - Warum das Ende schon am Anfang wichtig ist
- Vertrauen aufbauen, Verantwortung abgeben und loslassen - so kann es gehen
- Geplant - ungeplant - unerwartet - Richtige Vorsorge nicht nur für den Notfall

Erfolgsfaktor Beziehungsaufbau

- Geplantes und effektives Netzwerken zum Aufbau von Kunden- und Geschäftsbeziehungen
- Wie Sie in Sekundenschnelle Ihren Gesprächspartner in den Bann ziehen
- Mit Wertschätzung und Empathie die Herzen gewinnen - der Kopf folgt automatisch
- Wie Sie das Geheimnis der hypnotischen Kommunikation für sich nutzen
- Körper, Stimme, Auftritt – Entwickeln Sie Ihre Stärken und setzen Sie diese am Telefon und im persönlichen Kontakt optimal ein

Teamwork makes the Dreamwork

- Lernen Sie Methoden und Prinzipien für überzeugenden Teamerfolg kennen
- Was zeichnet die inspirierende Führungskraft in der Teamentwicklung aus?
- Das Geheimnis von Verantwortung, Kommunikation und Zusammenarbeit
- Konflikte im Team erkennen, kanalisieren und lösen
- Praxiserprobte Tipps und Strategien für nachhaltigen Teamerfolg



Business Coach • Unternehmer • Mentor • Speaker

Udo Gast - Kurzbiographie

Wenn Udo Gast auf der Bühne steht, dann spricht er am liebsten über Verantwortung und Unternehmenserfolg. Verantwortung kennt er aus seinem beruflichen Werdegang als Rettungssanitäter und Krankenpfleger in der Intensivmedizin, als Coach und Trainer sowie als Ehrenrichter. Nach seinem Studium der Wirtschafts- und Sozialwissenschaften gründete er ein Unternehmen für Verpflegungsautomaten. In der Automatenbranche hat er sich auf Bundesebene für Aus- und Weiterbildung engagiert. Für besonderen Verdienste erhielt er sogar einen Branchen-Oscar. Kommunizieren, Netzwerken und Menschen begeistern das sind seine Leidenschaften. Udo Gast ist ein kreativer Macher. Das beweist er mit seinen Veranstaltungsformaten WM-Nacht, regionalen Talkshows oder seinem Podcast

„Erfolg braucht Verantwortung“. Aus seiner über 30jährigen Unternehmenerfahrung hat er ein Erfolgsmodell für Unternehmer entwickelt. Es ist die Grundlage für sein Coaching und Mentoring.

Business Coach und Mentor

„Verantwortung bedeutet für mich auch, Erfahrungswissen weiterzugeben. Deshalb teile ich meine Erkenntnisse mit Unternehmern, die im Strudel des Tagesgeschäftes den Fokus verloren haben, die ihre ursprünglichen Visionen verdrängt haben, die ihr Wertesystem gelegentlich in Zweifel ziehen, die wieder eine klare Strategie verfolgen möchten. Führungskräfte, die sich fragen, wie man Innovationen fördern kann, wie man Qualität nicht nur bei den Produkten sichern kann, wie sie klarer kommunizieren können oder was sie an eingefahren Strukturen ändern können. Ich bin der Sparringspartner für Menschen, die den Schritt in die Selbständigkeit wagen

oder gestandene Unternehmern, für die Wertschätzung und Kommunikation auf Augenhöhe wichtig ist.“

Projektbegleitung

Unternehmen schätzen Udo Gast für seine Kreativität und Lösungsorientierung. Deshalb ist er der ideale Begleiter für die Umsetzung umfangreicher Projekte. Seine Erfahrung in der Projektbegleitung erstreckt sich über verschiedene Branchen und Bereiche. Er versteht es, die Visionen und Ziele seiner Kunden zu analysieren, zu strukturieren und mit innovativen Ansätzen umzusetzen.



...ein erfolgreicher Unternehmer wie Udo Gast, der die Verantwortung für die große Gemeinschaft übernimmt.

Dr. Bernd Althusmann
Niedersächsischer Wirtschaftsminister a.D.



Seminare für Ihren Unternehmenserfolg

Die Macht des Wortes - souveräne Gesprächsführung überzeugt

In der heutigen Geschäftswelt entscheidet die Qualität der Kommunikation über den Erfolg beruflicher Beziehungen und Unternehmungen. Entdecken Sie in diesem Intensivseminar, wie Sie durch gezielte Kommunikationstechniken und theoretisches Wissen Gespräche effektiv führen und Ziele erreichen. Mit praxisnahen Beispielen stärken ich Ihr Selbstbewusstsein und Ihre Überzeugungskraft. Verbessern Sie Ihre professionelle Ausstrahlung und erlernen Sie, Konversationen mit Respekt und Wertschätzung zu gestalten. Ein unverzichtbares Training für nachhaltigen Erfolg in der Geschäftswelt.

Meisterklasse Verkauf - Strategien für Spitzenleistungen

Im täglichen Leben agieren wir oft als Verkäufer, ob wir Partner von Anschaffungen überzeugen oder unser Traumurlaubsziel "verkaufen". Doch wie transferieren wir diese Fähigkeiten erfolgreich in den beruflichen Kontext? Dieses Seminar zeigt Ihnen, dass neben Spontaneität und Intuition, besonders strukturierte Planung und fundiertes Verkäuferwissen entscheidend für herausragende Verkaufserfolge sind. Rüsten Sie sich mit den besten Konzepten für effektive Verkaufsgespräche und langfristige Kundenbeziehungen aus. Gemeinsam entwickeln wir Strategien, Ihre Verkaufsziele konsequent zu erreichen und Ihre verkäuferischen Fähigkeiten auf ein neues Niveau zu heben.



Gewinnen ohne Nachgeben - Die Kunst der Preisverhandlung

Fühlen Sie sich bei Preisverhandlungen oft unsicher? Glauben Sie, dass Erfolg im Verkauf immer Rabatte voraussetzt? In Wirklichkeit erfolgen über 99 % aller Käufe ohne Preisnachlässe. Dieses Seminar verändert Ihre Sichtweise auf Preisgespräche und zeigt Ihnen, wie Sie mit dem richtigen Mindset und gründlicher Vorbereitung Verhandlungen souverän führen. Entdecken Sie, wie Sie Preisanpassungen durchsetzen, ohne Kundenbeziehungen zu gefährden. Wir kombinieren spontane Ansätze mit strategischer Planung und fundiertem Verkäuferwissen, um langfristigen Erfolg zu sichern. Machen Sie Preisverhandlungen zu einem Ihrer Stärken und genießen Sie den Prozess.

Überzeugen am Telefon - So gewinnen Sie Kunden und Partner

Telefonieren erscheint uns einfach und intuitiv – doch die wahre Herausforderung liegt in der Kunst der überzeugenden Kommunikation, ohne die visuellen Hinweise der Körpersprache. In diesem Seminar "Überzeugen am Telefon" lernen Sie, wie entscheidend der richtige Ton, die Wahl der Worte und das Einfühlungsvermögen für den Aufbau und die Pflege von Geschäftsbeziehungen sind. Entdecken Sie effektive Strategien, um sofort eine Verbindung herzustellen, Vertrauen aufzubauen und selbst in schwierigen Situationen souverän zu bleiben. Ich zeige Ihnen, wie Sie potenzielle Kunden und Partner am Telefon nicht nur erreichen, Termine vereinbaren, sondern nachhaltig überzeugen können. Vermeiden Sie gängige Fehler und wandeln Sie selbst herausfordernde Gespräche in Erfolge um.

Udo Gast

5,00 von 5 ★★★★★

SEHR GUT

"Ich war begeistert. Es war eine abwechslungsreiche Schulung, die wie im Fluge vergangen ist und definitiv Lust auf mehr gemacht hat. Jederzeit gerne wieder..."

15.12.2023 | Maren H.



Empfehlung

Proven Expert

Workshops • Inspiration • Training on the Job

Reklamationen managen - Bausteine für excellenten Service

Reklamationen und Beschwerden sind nicht nur Herausforderungen, sondern auch Chancen zur Kundenbindung und -zufriedenheit. Dieses Seminar bietet Ihnen die Bausteine, um in unerwarteten und emotional aufgeladenen Situationen professionell und souverän zu agieren. Lernen Sie, Beschwerden als Gelegenheit zu sehen, Vertrauen und Loyalität zu stärken. Ich vermittele Ihnen Techniken und Strategien, um gekonnt von der Sachebene zur emotionalen Ebene zu navigieren, Konflikte zu entschärfen und positive Lösungen zu finden. Komplettieren Sie Ihr umfassendes Skill-Set für exzellenten Kundenservice in jeder Situation. Nutzen Sie Reklamationen als Chance, Ihren Service zu verbessern und Kundenbeziehungen langfristig zu festigen.

Strategiewerkstatt - schaffen Sie lebendige Unternehmenskultur

Erfolg ist kein Zufall, sondern das Ergebnis einer starken Unternehmenskultur, klarer Visionen und definierter Missionen. In meiner Strategiewerkstatt hinterfragen wir gemeinsam, ob Ihre Mitarbeiter die Ziele, Werte und die Vision Ihres Unternehmens nicht nur kennen, sondern auch leben. Wir erkunden, ob das Team sein volles Potenzial ausschöpft und identifizieren Verbesserungsmöglichkeiten. Mit Hilfe eines externen Experten bringen Sie frischen Wind in Ihre Unternehmensstrategie. Diese Workshops

bieten neue Perspektiven und kreative Ansätze, angepasst an die individuellen Bedürfnisse Ihres Unternehmens. Erleben Sie, wie offene Diskussionen und gezielte Anregungen nicht nur die Unternehmenskultur beleben, sondern auch die Basis für nachhaltigen Erfolg stärken

Kundenzentrierung - Service und Produkte neu denken

Tauchen Sie tief in die Welt der kundenorientierten Unternehmensführung ein. Ich vermittele Ihnen entscheidende Fähigkeiten, um Service und Produkte aus der Perspektive Ihrer Kunden neu zu denken und zu gestalten. Erfahren Sie, wie Sie Kundenerwartungen nicht nur erfüllen, sondern übertreffen und eine durchgängig kundenzentrierte Haltung in Ihrem Unternehmen etablieren können.

Der Fokus liegt auf messbaren Vorteilen für Ihr Unternehmen: Gesteigerte Kundenzufriedenheit, die zu tieferer Kundenbindung und letztendlich zu spürbarem Umsatzwachstum führt. Ich rüste Ihre Mitarbeiter mit den nötigen Werkzeugen aus, um aktiv an der Steigerung der Markenloyalität mitzuwirken und dauerhaften Unternehmenserfolg zu sichern. Machen Sie Kundenzentrierung zum Herzstück Ihrer Unternehmensstrategie und öffnen Sie die Tür zu neuen Geschäftsmöglichkeiten.

Führungsstärke zeigen - Professioneller Auftritt für Entscheider

Die Kunst der freien Rede ist essentiell für jede Führungskraft. Bewundern Sie nicht länger die



Kollegen, die scheinbar mühelos und mit einem Lächeln ihre Zuhörer fesseln. In meinem persönlichen Workshop "Führungsstärke zeigen" lernen Sie, wie Sie mit Authentizität und einem klaren Verständnis für Rhetorik Ihr Publikum begeistern können. Ich lege Wert darauf, dass Sie nicht Perfektion, sondern Echtheit in Ihren Präsentationen und Reden vermitteln.

Mit einem Mix aus theoretischem Wissen, praktischen Werkzeugen und individuell abgestimmten Übungen stärken ich Ihre Fähigkeit, in verschiedenen Situationen souverän aufzutreten. Ob bei der Präsentation des Jahresbudgets, einer Begrüßungsrede, Stegreifrede oder einer Laudatio – ich bereite Sie auf Ihre Herausforderung vor. Mein Coaching-Workshop passt sich Ihren persönlichen Zielen an und unterstützt Sie dabei, Ihre Führungsstärke durch professionelle Rhetorik und Präsenz zu untermauern.

„Erfolg braucht Verantwortung“ - der Podcast

Worum geht es?

In diesem Podcast geht es um Ansichten und Einsichten rund um das Thema Erfolg und Verantwortung. Sie möchten von Menschen lernen, die in ihrem Leben erfolgreich geworden sind? Hier gibt es faszinierende Geschichten von interessanten Persönlichkeiten, bekannten Experten, herausragenden Unternehmern, Politikern und (Lebens-) Künstlern. Und eines haben sie alle gemeinsam: Sie haben Verantwortung übernommen für ihr Leben, für ihre Persönlichkeitsentwicklung, für ihr Umfeld und für andere Menschen.

Warum der Podcast?

Wir werden die Herausforderungen der Zukunft nicht meistern, wenn wir nicht lernen, Verant-

wortung für unser Handeln zu übernehmen. Dazu bedarf es immer wieder Denkanstöße und Inspiration von Menschen, die Verantwortung übernommen haben und aktive Mitgestalter unserer Gesellschaft sind. Und besonders gern hören wir den Menschen zu, mit denen wir positive Gedanken verbinden. Jeder meiner Interviewgäste ist Experte auf seinem Gebiet, hat ausprobiert, hat gelernt, ist gescheitert und war erfolgreich. In unseren Gesprächen teilen sie die Kostbarkeiten ihres Erfahrungsschatzes.

Was ist Ihre Geschichte?

Haben Sie auch eine Geschichte zu erzählen, die berührt, begeistert, inspiriert oder fasziniert? Dann nehmen Sie Kontakt mit mir auf!



100. PODCAST
Dodoland - Uns geht's zu gut!

Reiner Holznagel

Das Schwarzbuch

Julien Backhaus und Udo Gast
Erfolg haben heißt Regeln...

Sabine Asg...

Politische Verantwortung - Dr. Bernd Althusmann

UDO GAST
Erfolg braucht Verantwortung

Der Autor „Wir brauchen Mut zur Veränderung“

»Erfolg und Verantwortung bedingen einander auf vielfältige Weise. Sie sind wie Zwillinge, die nur vollständig scheinen, wenn sie gemeinsam auftreten.« (Udo Gast)



Erfolg braucht Verantwortung -
Betriebswirtschaft hat abgewirtschaftet
ca. 284 Seiten • 24,95 € • April 2023
ISBN: 978-3-98641-038-4

Unternehmensführung der Zukunft

In den letzten Jahren stellen Unternehmer immer wieder fest, wie verwundbar sie sind und wie schlecht sie sich auf Ausnahmesituationen vorbereitet haben. Umsätze gehen zurück, Mitarbeiter verlieren ihren Job und damit ihre Existenzgrundlage. Die Suche nach qualifizierten Kräften steht ganz oben auf der Liste der Herausforderungen. Der gewohnte Erfolg bleibt aus. Andererseits zögern viele Menschen aber auch, sich auf das Abenteuer Selbstständigkeit einzulassen. Der zentrale Aspekt für persönlichen und unternehmerischen Erfolg ist das Thema »Verantwortung«. Dabei ist die Bereitschaft von (Selbst-)Verantwortung ebenso wichtig wie der Mut und das Vertrauen, Verantwortung zu übertragen.

Tipps aus 30 Jahren Erfahrung

Doch wo beginnen Sie mit Veränderungen und wie gehen Sie dabei konkret vor? Zahlreiche Beispiele aus der Unternehmerpraxis, Checklisten und Arbeitsblätter unterstützen Sie bei der Umsetzung. Aus zahlreichen Interviews mit erfolgreichen Unternehmer*innen, Politiker*innen, Kolleg*innen aus der Unternehmensberatung, Keynote Speaker*innen, Trainer*innen und Coaches sind die wertvollsten Erkenntnisse miteingeflossen.



Wer Unternehmen führt, oder sich gar darauf vorbereitet, kann bei Udo Gast eine Menge lernen

Professor. Dr. Volker Römermann
Römermann Rechtsanwälte AG



Nachdem ich dieses Buch gelesen habe, habe ich spontan 100 Exemplare gekauft, um sie zu verschenken – gern hätte ich 100.000 Exemplare verschenkt. Ein Buch, ein Werk voller Lebenserfahrungen. Auch Tiefschläge werden ohne Bitternis verbucht als Erfahrung, Schule des Lebens, weil der Autor durch und durch positiv immer das Beste daraus macht. Er sucht und findet Wege, schafft Resultate. Sein großes berufliches Spektrum: „Man lernt nie aus!“. Ein nicht nur lesenswertes Buch, eine Lebens- / Praxisfibel – wobei Fibel viel zu gering klingt. In seinen diversen Erfahrungsberichten habe ich auch mich und andere wiedererkannt...

Dr. Dieter F. Kindermann – geschäftsf. Gesellschafter Das Versicherungshaus • Präsident ICH Inter-National CHILDREN Help e.V.



Unternehmen funktionieren nicht nach Zahlen, Menschen lassen sich nicht wie Maschinen berechnen. Wer als Unternehmer erfolgreich sein will, der sollte sich vor allem mit Menschen beschäftigen, mit sich und anderen: Führung und Selbstführung, sich eine Vorstellung von der Zukunft machen; das Wissen, nach welchen Werten jemand handelt, und diese sollten - anders als an BWL-Lehrstühlen erzählt wird - eben nicht nur am Eigennutz orientiert sein. Auf der volkswirtschaftlichen Ebene habe ich Ähnliches auch immer vertreten. Hier ist mit Udo Gast mal jemand, der den neuen Unternehmern eine Perspektive gibt, was sie im Alltag erwartet und wie das Leben funktioniert.

Erik Händeler - Wirtschaftsjournalist, Zukunftsforscher

Referenzen

Herr Udo Gast konnte das Publikum begeistern. Er hat verstanden, dass so eine Veranstaltung mit Emotionen besser verankert werden kann. Die Mischung von Musik, Persönlichkeiten und Wissensvermittlung hat die 1. WM-Nacht zu einem großartigen Erfolg gebracht...

Dr. Julio Aspiazu, pirAMide Informatik G.

Der Vortrag von Udo Gast bei „Nacht der Redner Hamburg“ hat mich sehr begeistert! Das Thema „Mission, Vision, Purpose“ wurde gut strukturiert, praxisnah, mit einfachen Beispielen und einer großen Portion Humor dargestellt. Es hat sehr viel Spaß gemacht zuzuhören und ich konnte einige inspirierende Anregungen für mich selbst mitnehmen. Danke, lieber Udo :)

Bintu Cham, Dipl. Oecotrophologin, Fr. Redakteurin

Er hat es geschafft, die Seminarteilnehmer auf der richtigen Ebene abzuholen - jeder hat danach sehr positiv davon berichtet, tolle Ansätze, die es gilt, für die Zukunft einzusetzen.

Oliver Mack, Prokurist Gengenbach GmbH Co KG

Der Vortrag von Udo Gast hat mich von der ersten Sekunde an gefesselt. Er ist eine sehr authentische, gewinnende Persönlichkeit, die lebt, wovon sie spricht. Seine fachliche Kompetenz und seine gewinnende Ausstrahlung haben mich begeistert. Absolut empfehlenswert!!!

Gabriele Wimmeler, Dipl. Mental- und Persönlichkeitstrainerin

✓ Proven Expert Kundenbewertungen



4,94 von 5
★★★★★
SEHR GUT

100%
Empfehlungen

✓ Kundenservice
SEHR GUT (4,89)

✓ Aufwand / Nutzen
SEHR GUT (4,88)

Empfehlung! Udo Gast habe ich bei Nacht der Redner in Hamburg kennenlernen dürfen. Udo versteht es, all sein Können, sein Wissen und seine Erfahrung mit Herz und
06.12.2021

Top-Kompetenzen: ✓ Professionalität ✓ Kundenzufriedenheit ✓ Kundentreue

[Mehr Infos](#)





Meine Vision und Leitmotiv

Wenn ich Menschen die Frage stelle, ob sie denn ein Leitmotiv in ihrem Leben haben, dann werde ich oft mit großen Augen angeschaut und die Antwort kommt sehr zögerlich oder gar nicht.

Mich begleiten zwei Leitsprüche:

- Leben heißt lernen und Lernen macht den Reichtum unseres Lebens aus.
- Erfolg haben bedeutet Verantwortung übernehmen und Chancen nutzen.

Das Thema Verantwortung prägt mich schon seit früher Kindheit, als Leiter von Kindergottesdienst-, Jugend- und Theatergruppen, als junger Aktivist in der Jugendarbeit unseres Landkreises, als Rettungssanitäter, als Krankenpfleger in der Intensivmedizin und schließlich seit fast 30 Jahren als Unternehmer und Berater. Vielleicht eine etwas ungewöhnliche Lebensgeschichte, die aber genau dem ersten Leitsatz Rechnung trägt, lernen und Neues dabei entdecken.

Ich glaube fest daran, dass wir einige Probleme und Herausforderungen nicht hätten, wenn wir Menschen mehr Verantwortung übernehmen würden - Verantwortung für uns selbst, unsere Mitmenschen und als aktive Mitgestalter der Gesellschaft. Das darf mit kleinen Schritten beginnen. Jede Zigarettenkippe, die nicht achtlos weggeworfen wird, jeder gebrauchte Becher, der nicht unachtsam weggeworfen wird, jede Plastiktüte, die nicht im Meer landet, macht das Leben aller Geschöpfe auf dieser wunderbaren Erde lebens-

wert. In einer Welt, in der Menschen Verantwortung für sich und andere leben, braucht es weniger Gesetze und Regeln. Es herrscht mehr Wertschätzung und Achtung füreinander.

Unternehmer lernen, ihre Mitarbeiter und ihr Umfeld besser zu verstehen. Sie nutzen Verantwortung konsequent im ganzen Unternehmen – vom Mitarbeiter in der untersten Hierarchie bis zum Topmanager, um ihren Platz im Markt zu verstehen und zu definieren. Sie begreifen sich als Teil eines umfassenden Systems, in dem es nicht darum geht, der „Beste“ zu sein, sondern seinen besten Beitrag zu leisten.

Meine Inspiration

Die wertvollsten Momente im Leben sind für mich die Begegnungen und Gespräche mit interessanten Menschen. Für mich ist nicht wichtig, wer sie sind und was sie machen, sondern was sie bewirken. Alle sind sie Experten auf ihrem Gebiet, sind geprägt von ihren persönlichen Geschichten und Erlebnissen. Besonders, wenn sie andere an ihrem Erfahrungsschatz und Wissen teilhaben lassen, ihnen ein Lächeln oder ein bewunderndes Staunen auf das Gesicht zaubern – dann hat sich jeder Augenblick gelohnt.

Alle Grundlagen des Erfolges finden wir in uns selbst. Manchmal brauchen wir nur jemanden, der uns die Tür zu unseren eigenen, großartigen Ressourcen öffnet.



UDO GAST

Business Success

Fotos: Ingo Möller, Jan-Rasmus Lippels, Enno Friedrich, Jamie Lee Arnold, GSA, Dr. Anne Kaiser 03.2024

Udo Gast

Dipl. Sozialökonom
Bernsteinstraße 9
D-21339 Lüneburg

www.gast-redner.de

t: +49 4131 400 43 48
f: +49 4131 400 43 47
m: +49 171 67 17 325
E: info@gast-redner.de